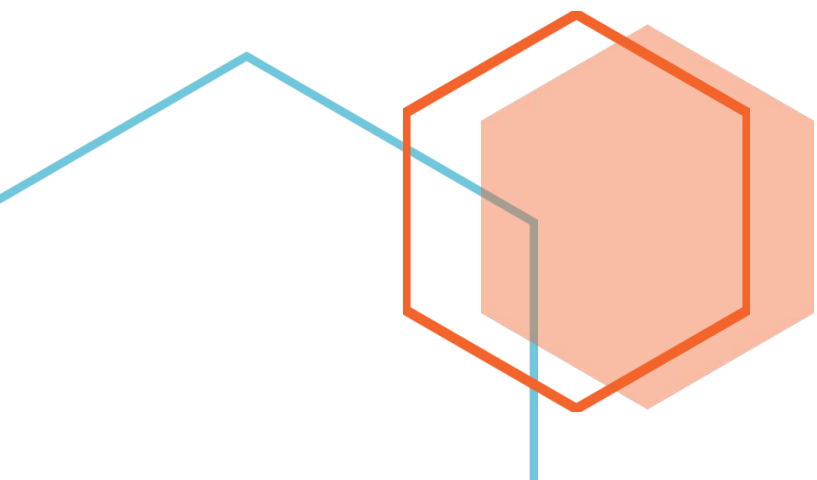




[Dimitri Karadzhov]

[Bulgaria]

" Meglio lavorare in modo intelligente che lavorare duro ".





Informazioni sulla persona

Mi sono laureato in Farmacia, una scelta logica visto che anche i miei genitori sono in questo settore di attività. Si può quindi affermare che la farmacia è un patrimonio di famiglia. I miei genitori sono stati i miei modelli di vita in quanto sono anche imprenditori, con la loro attività farmaceutica. Poiché preferisco essere indipendente, non ero molto disposto a lavorare per l'azienda di famiglia, ma volevo averne una mia.

Il mio percorso formativo è un Master in Farmacia, presso l'Università di Medicina di Sofia.

Breve introduzione

Mi chiamo DimitarKaradzhov e ho 31 anni. Vivo a Plovdiv, la mia città natale e la seconda città più grande della Bulgaria, e possiedo un piccolo negozio farmaceutico.

Primi passi nell'imprenditorialità e difficoltà incontrate

Considero la mia scelta di cosa studiare all'università come il primo passo verso l'imprenditorialità. L'idea di avere una mia farmacia ha determinato ciò che volevo studiare.

Poi, per mia natura e dopo aver conseguito la laurea e con più di 5 anni di esperienza che mi hanno permesso di fornire consulenza farmaceutica in autonomia, ho deciso di cogliere l'occasione per fare il lavoro che mi piaceva e sostenere le persone nel migliorare il loro benessere aprendo un negozio in proprio.

Le principali difficoltà che ho incontrato nell'avviare la mia attività sono state:

- Laburocrazia
- Alto costo di noleggio
- Mancanza di finanziamenti - alcuni limiti per le Start-Ups per ottenere finanziamenti
- Alti salari delle risorse umane nel settore;
- Le assicurazioni sociali e gli sconti fiscali per i datori di lavoro non sono sufficienti.

Ho dovuto anche trovare partner e ho dovuto accettare un altro lavoro per fornire capitale di avviamento e risorse.

Come conseguenza naturale di tutto questo, ho fallito, naturalmente! La mia prima farmacia si è rivelata un'impresa fallimentare, alla quale ho dovuto rinunciare. Oltre alle difficoltà già menzionate, si è scoperto che il luogo che avevo scelto era inappropriato per via di un flusso insufficiente di persone. Ho anche affrontato un concorrente sleale che offriva medicinali e farmaci a un prezzo inferiore e speculativo.

Il negozio ha funzionato per un po', ma i risultati non ci hanno soddisfatto. Mi sono reso conto che avevamo bisogno di una location migliore se volevamo raggiungere il successo, maggiori volumi e profitti. Così, abbiamo deciso di chiudere la farmacia.





Come e perché la persona ha avuto successo, lezioni apprese

Prima di tutto, ho avuto il sostegno della mia famiglia, che ha avuto un impatto positivo e mi ha anche motivato a cercare migliori opportunità. In secondo luogo, ho avuto successo grazie ad una gestione del cambiamento applicata al momento giusto. Altri fattori che mi hanno aiutato ad avere successo sono stati:

- l'approccio flessibile alla gestione delle persone che ho applicato
- seguire l'idea di essere indipendenti non rinunciando mai
- affrontare le difficoltà in un approccio orientato alla sostenibilità.

Ce l'ho fatta perché quando ho visto che le cose non andavano bene, non ho creduto che questo fosse normale per qualsiasi nuova impresa...ma ho cercato le cause dei problemi e un modo per affrontarli!

Lezioni apprese:

- Quando qualcosa non funziona c'è una ragione. Quindi, scava in profondità nella situazione attuale e applica le modifiche necessarie.
- Cerca sempre di migliorare e lavorare sulle buone idee.
- Meglio lavorare in modo intelligente che lavorare duro.

Situazione attuale e consigli per il successo

Il mio business sta andando bene; stiamo diventando digitali e innovativi e siamo costantemente alla ricerca di opportunità di sviluppo.

Se si prova a fare la stessa cosa nello stesso modo più di una volta, non ci si può aspettare di ottenere risultati diversi! Quando qualcosa che hai provato non dà risultati, torna al tavolo da disegno, concentrati sull'idea che avevi, rimuovi, cambia e ricomincia con l'implementazione. Non si tratta di lavoro duro, ma di lavoro intelligente.

Conclusione

Non so se la mia storia è il miglior esempio per gli altri imprenditori, dato che ho avuto il sostegno della mia famiglia che a maggior parte degli imprenditori manca, ma credo che quando vuoi davvero qualcosa e lavori sodo per ottenerla, prima o poi raggiungerai il successo.

